



HOTELSAAS

Tu aliado en la transformación digital del sector hotelero

¿Qué es HotelSAAS?

¿Qué es HotelSAAS para los hoteleros?

HotelSAAS es un marketplace o escaparate tecnológico, con el que **ayudamos al hotelero a encontrar los softwares de gestión** más adecuados a sus necesidades y a sus tipos de alojamiento en el mínimo tiempo posible y con toda la información estandarizada y actualizada.



¿Qué es HotelSAAS para los proveedores de tecnología?

HotelSAAS es un marketplace o escaparate tecnológico con el que **ayudamos a los proveedores a ser visibles en el mercado hotelero hispano parlante y pertenecer a la comunidad HotelSAAS** donde poder conocer a fondo la industria y a otros proveedores del sector.



¿Por qué necesita un **hotelero** a HotelSAAS?



Falta de tiempo y conocimientos tecnológicos

Existen dos tipos de hoteleros. Los que **no tienen tiempo** de atender a todos los proveedores y los que **no tienen conocimientos tecnológicos**. Todos ellos se pierden todos los nuevos proveedores y productos. En HotelSAAS les ofrecemos toda la información en el mismo sitio por lo que ahorran mucho tiempo en conocer a los proveedores



Información aglutinada y estandarizada

En HotelSAAS **presentamos toda la información de una manera estandarizada**. Establecemos un estándar para que todos los proveedores utilicen el mismo nombre del producto y muestren la misma información, facilitando así la identificación y búsqueda por parte de los hoteleros."



Integraciones de sistemas

En HotelSAAS **mostramos a los hoteleros, en menos de un segundo, todas las integraciones de sistemas entre proveedores** por lo que resolvemos uno de los mayores problemas a los que se enfrentan los proveedores hoy en día.



Comparación de productos

En la nueva versión de HotelSAAS el hotelero tiene la **posibilidad de comparar fácilmente diferentes productos y proveedores**, permitiendo así una toma de decisiones informada, efectiva y rápida.

¿Por qué necesita un proveedor a HotelSAAS?

Mercado objetivo y audiencia filtrada



HotelSAAS es una plataforma diseñada específicamente para la industria hotelera por lo que nuestra audiencia está compuesta por **hoteleros que buscan soluciones tecnológicas para sus alojamientos.**

Conocimiento del mercado hotelero



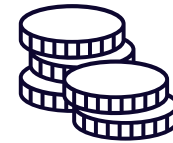
Llevamos más de 25 años trabajando en la industria hotelera por lo que conocemos extraordinariamente bien a todos sus componentes así como las ferias, eventos. **Te ayudamos a llegar donde tú no sabes por venir de otros mercados u otras verticales.**

Marketing y SEO conjunto



Somos nosotros los que hacemos las campañas de marketing por vosotros. **Nos dirigimos a todos los decision-makers** de los diferentes departamentos de los hoteles del mercado hispano-parlante. Nuestra mayor inversión es en SEO por lo que **nos encargamos de que salgas posicionado entre los mejores proveedores.**

Reducción de costes y recursos



Os ayudamos a **reducir costes en viajes, costes de personal** para llegar a todo el mercado hispano parlante, **costes en marketing y posicionamiento online por una inversión mínima y un gran retorno en visibilidad.**

Departamento de partnerships



HotelSAAS no solo es un marketplace. Es también, la conocida "Comunidad HotelSAAS" en la que **los proveedores tienen la oportunidad de conectarse y colaborar con otros actores del sector,** facilitando el intercambio de ideas y la creación de asociaciones estratégicas.

Información estandarizada



HotelSAAS permite a los proveedores **presentar sus productos de manera uniforme y profesional,** utilizando plantillas y formatos que destacan las características y beneficios de sus soluciones. Utilizamos **videos, testimonios, entrevistas y otros contenidos** para captar la atención y comunicar el valor de los productos.

HotelSAAS, tu plataforma “todo en uno para ayudarte a crecer”.



SEO & LinkedIn

Te ayudamos a ganar visibilidad con nuestras acciones de SEO así como en nuestros posts en LinkedIn a través del perfil de nuestra directora Elena MateosHotelSAAS



HOTELSAAS



Departamento de Ventas

Ayudamos a tu compañía a ser visto y conocido por los principales decisores de compra del mercado hotelero. Toda la información en un único lugar.



Departamento de Partnership

Y por supuesto, te ayudamos a establecer nuevas alianzas estratégicas con las principales compañías del ecosistema tecnológico con el fin de aumentar tu negocio y posibles colaboraciones.

¿Qué información mostramos de cada proveedor?

Sistemas de gestión

Explora los diferentes sistemas de gestión para tu alojamiento

Channel Manager

Distribución

Ver +

Consultoría de revenue management

Consultoría

Ver +

Diseño web

Marketing

Ver +

Marketing digital

Marketing

Ver +

Sus datos de empresa

Todo lo que necesitas saber sobre los datos de su empresa, plataforma, pagos, contrato.

La empresa

Nacionalidad:

España

Número de empleados:

45

Oficinas en:

Oficinas en: Palma de Mallorca, Madrid, Lanzarote

Plataforma

Tipo de plataforma:

Cloud

Idiomas de plataforma:

Inglés Español

Soporte

Tipo de soporte:

Account Manager

Horarios de soporte:

8:00-22:00

Idiomas de soporte:

Español Inglés Otros

Contrato

Periodos de pago:

Mensual

Pago por:

Por reserva

Integraciones

Descubre los sistemas con los que ya está integrado Hotetec

Con PMS

Ver +

Con Motor de reservas

Ver +

Con Channel Manager

Funcionalidades del producto

PMS

- Gestión Tarifas
- Gestión Contratos y Garantías
- Gestión Booking, Forecast y previsión ocupación
- Gestión Reservas
- Asignación habitaciones
- Gestión Recepción
- Gestión Facturación, Cargos habitación,
- Gestión Producción
- Auditoría nocturna, Cierre Diario, Mano Corriente
- Contabilización facturación y producción

Quo-Hotel for Guest

- Pre-check-in Online
- Check-in Online
- Reserva de actividades
- Upselling y Crosselling

Quo-Hotel for Marketing (CRM)

- Email marketing masivo
- Marketing transaccional

Sus clientes

Descubre algunos de los clientes de Hotetec



Un equipo de profesionales que aporta un nivel de conocimiento de la industria...
 Fomenta, así como un espacio de la comunicación del cliente, para maximizar la rentabilidad de su hotel y que se le puedan brindar servicios que se adaptan a sus necesidades. La aplicación de Revenue Management y el uso de herramientas de soporte, se trabajan con ellos y se les brinda información relevante para su negocio.



Recientemente hemos recibido una recomendación de Revenue Management de Hotetec. Hemos trabajado con ellos desde el proceso de implementación de sus servicios, de modo que han conseguido el control para seguir creciendo.



Gracias a los servicios de Consultoría y Asesoramiento de Revenue Management de Hotetec, hemos mejorado por y los servicios online y además el promedio de ocupación en las primeras noches, fomentando la rentabilidad de su negocio. Gracias a la implementación de los nuevos procesos de gestión y la rentabilidad ha mejorado sustancialmente. En este punto se han comunicado los objetivos, gracias a un asesoramiento de todo lo relacionado que venimos en el camino. Una decisión acertada en su negocio.



Hemos mejorado mucho nuestra gestión de Revenue Management y el promedio de ocupación, gracias a los servicios de Hotetec. Hemos trabajado con ellos desde el proceso de implementación de sus servicios, de modo que han conseguido el control para seguir creciendo.



La consultoría, asesoramiento y formación a medida de Revenue Management que Hotetec nos ha brindado al Hotel Alma Barcelona, nos ha permitido alcanzar puntos de mejora para seguir creciendo en un área tan importante como el Revenue Management. Gracias al asesoramiento y al primer equipo de mejora de una forma rápida y profesional. Hemos mejorado mucho nuestra gestión de Revenue Management y el promedio de ocupación, gracias a los servicios de Hotetec. Hemos trabajado con ellos desde el proceso de implementación de sus servicios, de modo que han conseguido el control para seguir creciendo.

Información sobre el producto

Puntos fuertes del producto

- Operaciones de recepción
- Gestión de reservas
- Gestión de tarifas
- Housekeeping y mantenimiento
- Motor de reservas
- Quiloso autoservicio
- Servicios online para clientes
- Mayor marketplace de aplicaciones e integraciones del sector hotelero
- Automatiza los pagos
- Cobros en un clic
- Detección de tarjetas virtuales
- Connector API
- API Channel Manager
- Booking Engine API
- Gestión de tarifas en masa
- Gestión de usuarios y seguridad
- Gestión de carteras API multipropiedad

Target de clientes

Apartamentos turísticos

Cadenas hoteleras de todos los tamaños

Campings

Hostels

Hotels independientes

Comunidad HotelSAAS

Ventajas de pertenecer a la comunidad HotelSAAS:

- ✓ Ayuda de otros miembros a acceder a nuevos mercados
- ✓ Aumento de la base de clientes
- ✓ Compartir conocimiento y recursos
- ✓ Desarrollo de nuevas soluciones
- ✓ Ventajas competitivas en el mercado
- ✓ Reducción de costes de desarrollo, marketing y distribución
- ✓ Integraciones y mejoras
- ✓ Organización de eventos conjuntos



Modelo de negocio



- ❖ **El precio varía en base al número de productos:** el precio varía en base al número de productos que se suban a la plataforma.
- ❖ **Oferta early booking:** Contamos con una oferta de 15 días de un 25% de descuento sobre la tarifa oficial

Desde 158 € mensuales o 1.680€ anuales. (iva no incluido)

¿Necesitas más información?

Llámanos o escríbenos y podemos agendar una reunión para conocernos mutuamente



¡ Gracias !