



ABAL
CONSULTING



Consultoría hotelera

Aceleramos todo tipo de negocios de
alojamiento turístico

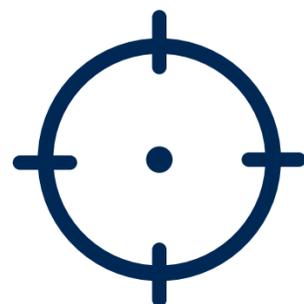
ABAL Consulting | abalconsulting.com

Nuestra historia

ABAL Consulting nace en Barcelona en el año 2015.

Su fundador, un apasionado del alojamiento turístico, tras **20 años** gestionando proyectos de alojamiento en el sector hotelero y siendo consciente de la gran diferencia entre la rentabilidad de los **establecimientos pequeños, independientes** y las grandes cadenas hoteleras, decide que es el momento de aportar su *know-how* a pequeños y medianos establecimientos y así cerrar esa brecha; ofreciendo servicios de **consultoría a medida** para todo tipo de proyectos.

Actualmente, nuestras soluciones han **ayudado y gestionado hasta ahora alrededor de 6.000** hoteles o negocios de alquiler vacacional a competir contra **grandes players** y a acelerar su rentabilidad en más de **4 países**.



Objetivo

Desarrollar y crecer de forma sostenible junto a nuestros socios y clientes; ofreciendo un servicio de consultoría personalizado y estratégico



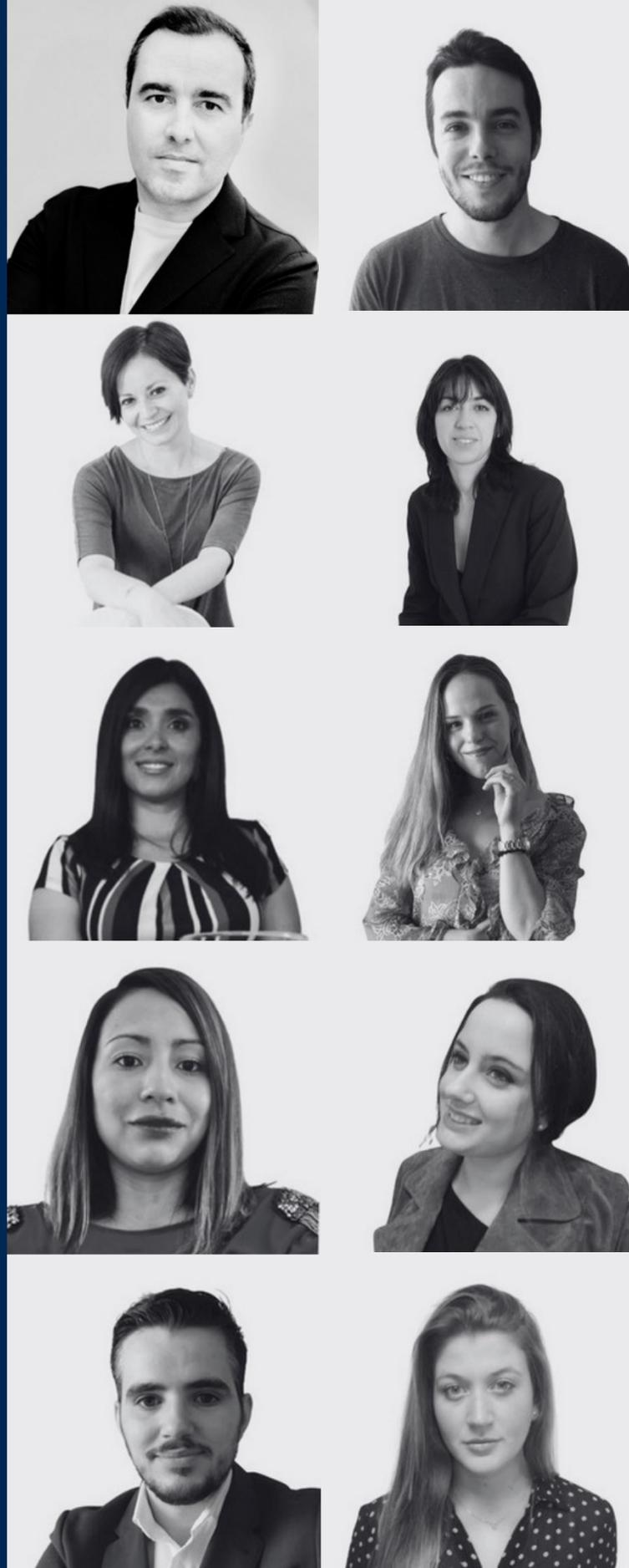
Misión

Empoderar a anfitriones de cualquier parte del mundo para gestionar sus negocios de alquiler turístico de un modo rentable, eficaz, sencillo y medible



Valor

Ser una solución 360° para cualquier tipo de negocio de alquiler turístico. Ofrecer datos, análisis crítico y soluciones en tiempo real.



Nuestro equipo

En ABAL Consulting, cada día, cada decisión, cada tarea, están alineados con nuestra misión: Empoderar a anfitriones de cualquier parte del mundo para gestionar sus negocios de alquiler turístico de un modo rentable, eficaz, sencillo y medible.

Somos una empresa de consultoría que toma decisiones basadas en **datos**, creamos una **estrategia**, **plan de acción** y ejecutamos **estas** acciones junto a nuestros clientes para alcanzar nuestro objetivo final: **acelerar el rendimiento** de tu negocio de alojamiento turístico.

Nos convertimos en parte de tu equipo y trabajamos junto a ti cada día en todo aquello que pueda impactar en tu rentabilidad.



Nuestro método

Reputación online

Calidad percibida - Branding
Observamos el posicionamiento de tu marca en el mercado y ofrecemos soluciones para mejorar tu visibilidad, reputación y posicionamiento online.

Control de gasto

Optimizamos tus costes Monitorizamos y estudiamos la estructura de costes de tu negocio para mejorar su rendimiento económico.

Revenue Management

Maximizamos tus ingresos
Analizamos el mercado, desarrollamos y ejecutamos la estrategia de venta.

Digital Ready

Te ofrecemos soluciones tecnológicas para incrementar la eficiencia de tu operativa, liberar carga de trabajo, ahorrar costes y recuperar el control de tu negocio de forma íntegra

En ABAL Consulting trabajamos en todos los pilares que afectan a la rentabilidad de tu negocio; alineando estrategias y acciones. Sabemos que para que un negocio sea rentable hace falta una mirada más profunda, una visión 360a que no excluya ninguna de las áreas de negocio.

Servicios



Revenue Management

- Análisis y estudio de mercado
- Creación de set competitivo
- Creación de arquitectura tarifaria
- Canales de venta
- Selección y conexión con PMS / Channel Manager
- Automatización y fluctuaciones diarias de precios
- Seguimiento y registro de producción
- Mantenimiento de sistemas y canales de venta



Comunicación

- Comunicación externa
- Plan de comunicación con cliente
- Negociación con proveedores
- Storytelling en página web y canales de venta
- Storytelling en las propiedades
- Programa de fidelización



Operativa

- Asesoramiento para la puesta en marcha, seguimiento y/o expansión de negocio
- Manual de procedimientos
- Procesos de recepción y reservas
- Procesos de producción y facturación
- Procesos de limpieza
- Manuales de sistemas de gestión (PMS) y canales de venta
- Optimización, mejora y usos de los espacios



Control de costes

- Creación de cuenta analítica de explotación P&L
- Control de costes y evolución del negocio en cierres mensuales
- Monitorización de ratios: lectura y corrección
- Club de Proveedores



Calidad

- Estudio de situación inicial de la cuenta
- Recolección de data mensualmente de diferentes canales de venta
- Cuadro comparativo para seguimiento y evolución
- Lectura de reviews y plan de acción para corrección de desviaciones

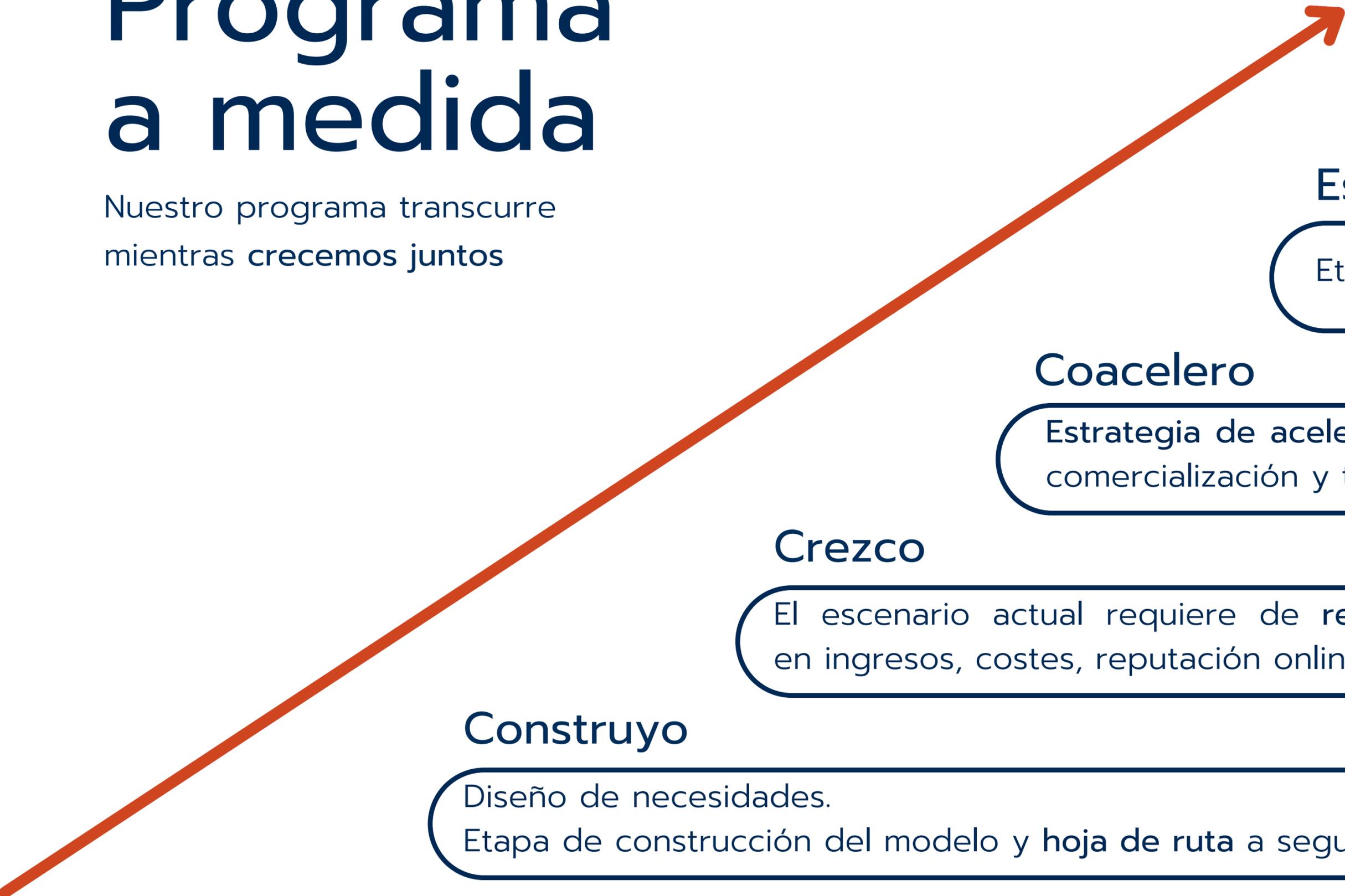


Digitalización

ABAL Digital Ready: Conecta con nuestros partners tecnológicos. Te ofrecemos soluciones adaptadas a tus necesidades

Programa a medida

Nuestro programa transcurre mientras crecemos juntos



Escalo

Etapa de crecimiento por fases.

Coacelero

Estrategia de aceleración para mejorar la comercialización y tracción de tu negocio.

Crezco

El escenario actual requiere de reconstrucción en ingresos, costes, reputación online.

Construyo

Diseño de necesidades.

Etapa de construcción del modelo y hoja de ruta a seguir

Así co-pilotamos tu aceleración

Son 7 etapas, las últimas 6 transcurren de forma circular y continua según el reto estratégico



Maximiza la rentabilidad de tu alojamiento

Ponemos a tu disposición de forma gratuita nuestra herramienta de **Business Intelligence**.

ABAL MyReports monitoriza todos los indicadores clave de tu rendimiento económico en tiempo real.

El Big Data, las tools analíticas y la toma de decisiones basadas en datos ya no son exclusivas de las grandes empresas. Tendrás toda la información de tu negocio en un solo clic.



Revenue Management Dashboards

Es lo que pasa en tus ventas



Market data Dashboards

Es lo que pasa en el mercado



Cuentas de explotación

Es lo que pasa en tu negocio



Dashboard de Calidad

Es lo que tus clientes dicen de ti



Dashboard Web Analytics

Es tu posicionamiento online



RMS - Pricing dinámico

Es como se vende tu negocio

Servicios

- Account Manager/Consultor dedicado a vuestra cuenta: interlocutor que mide la evolución de tu negocio
- Asesoramiento Económico, Operativo y de Calidad percibida (Ver listado de servicios)
- RMS: cambios de tarifas 24/7
- Acceso a ABAL MyReports con todos sus módulos de gestión: Revenue Management, Market Data, P&L, Calidad y Web Analytics. Futuros desarrollos se actualizarán automáticamente. Usuario principal incluido.
- Set up inicial: PMS, OTAs, channel manager

Precios

¡Estructura de precios que se adapta a medida que tu negocio crece!

Unidades	Precio por mes
1-10	750€
11-20	30€ extra por unidad
21-40	20€ extra por unidad
41-80	15€ extra por unidad

Más
información

Solicita una
Demo

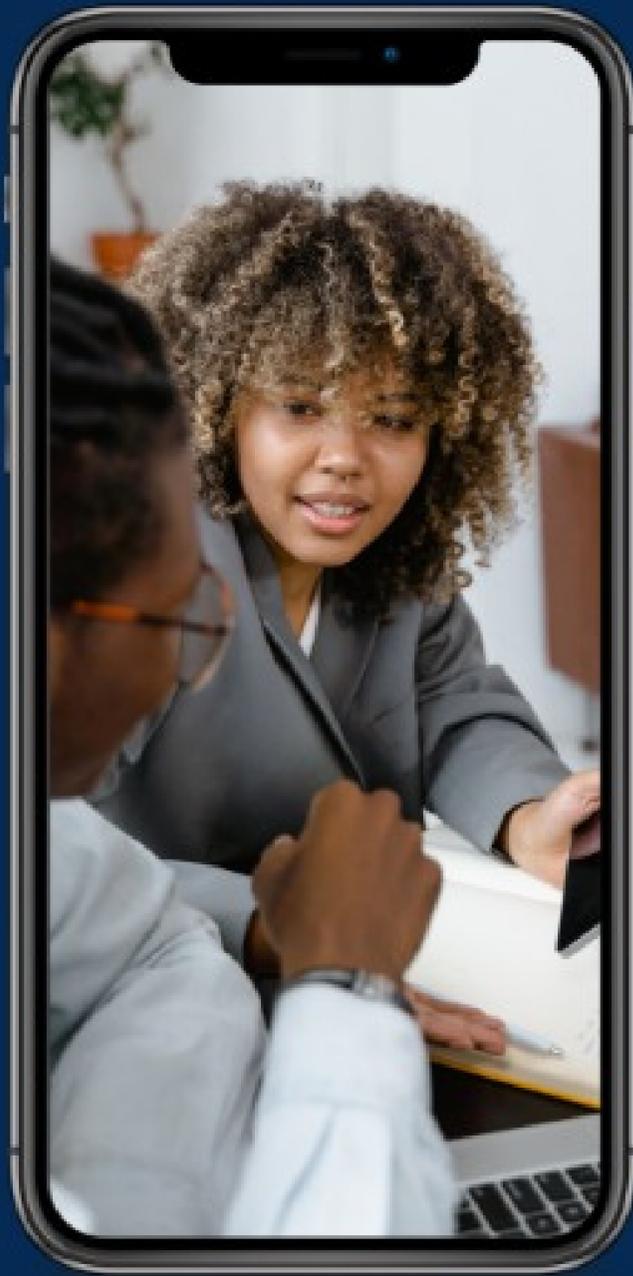
¿Te has hecho alguna vez estas preguntas?

¿Puedo mejorar la rentabilidad de mi propiedad simplemente ajustando y cambiando tarifas?

¿También necesito conocer otros indicadores (datos de mercado, indicadores de rendimiento económico, costes) para entender si mi negocio es rentable?

¿La reputación online impacta en la rentabilidad de mi negocio?

Si la respuesta es Sí... ¿Hablamos?



ABAL
CONSULTING



ABRE TU TELÉFONO, ESCANEA
ESTE CODIGO QR Y RESERVA
UNA REUNIÓN CON NOSOTROS

ABAL
CONSULTING

MAS INFORMACIÓN
(34) 935 179 996

WWW.ABALCONSULTING.COM

**Dream big, Start small,
Act now.**

ABAL Consulting



C/ de Bailèn, 20
08010, Barcelona

(34) 935 179 996
abalconsulting.com